

NÄRINGSLIVET I UDDEVALLA



Så får du bättre kontroll över ditt företags ekonomi

Företagandets utmaningar, risker, hjälpmedel och stöd

Att vara uthållig, eller att hålla ut



ATT DRIVA FÖRETAG handlar ytterst om att kunna förädla en vara eller tjänst så pass bra, att det går att leva på verksamheten, det vill säga att vara lönsam. Säkert finns också enstaka andra motiv, men uthålligheten att driva företag avtar ganska snabbt i takt med sinande intäkter.

Att driva företag innebär också att kunna förflytta, ja åtminstone i uppstarten, sig själv mellan flera olika roller, allt från ekonom, till administratör, till säljare och till produktutvecklare. En inte alltid så lätt uppgift, tiden kan lätt begränsa viljan.

OCH NÄR DET GÅR BRA, när "pengarna rullar in".... Då är allt som det ska..

Men om inte.. ve och fasa, marknadens villkor blir då lik savannens villkor, att överleva och starkast vinner...

Men måste nu företagandet vara så svartvitt?

Nej, absolut inte. I vår civiliserade värld finns aktörer och system som hjälper dig och oss att kunna hantera olika konjunkturen och utmaningar.

VI HAR NU SAMLAT några nyckelspelare i detta nummer av vår närlivstidning.

Vi hoppas också dessa hjälper dig, eller att du har känningar som gör det lättare för din företagskollega.

MED HÅLLBARA AFFÄRSIDÉER skapas också hållbara och starka företag, lägg detta på minnet, kära läsare.



Det allra bästa till er alla.

ANDERS BRUNBERG, CHEF AVDELNINGEN FÖR HÅLLBAR TILLVÄXT

Vad vill du läsa om?

Tipsa oss! hallbartillvaxt@uddevalla.se

27

procent av företagen i Sverige 2018 var kvinnor. Det kan jämföras med EU-snittet som samma år uppgick till 32 procent.

(Källa: Ekonomifakta, januari 2019)



VISSTE DU ATT...

Kontaktcenter kan hjälpa till med enklare ärenden och besvarar frågor om pågående ärenden gällande bygglov.

Telefonnummer 0522-69 60 00
kontaktcenters öppettider är
mån-fre 8.00-16.30

Telefontider för handläggare på
bygg är tis 9.30-11.30 och
tors 13.00-15.00

FÖRETAGSFINANSIERING - Informationsträff om möjligheter till nationellt och internationellt stöd

Avdelningen för Hållbar tillväxt, Uddevalla kommun och Europa Direkt Fyrbodol bjuder tillsammans in till en informationsträff om vilka stödmöjligheter som finns för ditt företag att växa och utvecklas.

Möjlighet finns att boka in enskilda 10 minuters möten med EU SME Support, Almi och Västra Götalandsregionen.

TID: 27 MARS, KL. 08:30 - 12:00

PLATS: BOHUSLÄNS MUSEUM, UDDEVALLA

LÄS MER OCH ANMÄL DIG PÅ UDDEVALLA.SE/NARINGSLIV-OCH-ARBETE

FÖR MER INFORMATION KONTAKTA: Peeter Päts, EU-strateg, Avdelningen för Hållbar tillväxt, peeter.pats@uddevalla.se, 0522-69 61 62



KONTAKTA OSS OM DU HAR FRÅGOR OM NÄRINGSLIVET

Är du företagare i Uddevalla kommun eller har du planer på att etablera dig i kommunen? Kommunens näringslivsutvecklare underlättar företagets kontakter med olika delar av kommunens verksamheter.

På Avdelningen för Hållbar tillväxt finns personal som arbetar med företagsetableringar innovationer, besöksnäring, kultur, landsbygdsutveckling, maritima frågor och mycket mer

Kontaktuppgifter finns här under.



Näringslivsgruppen:
Anders Brunberg, Clas Mellby, Sophie Carling, Helena Henriksson och Anneli van Roijen.

Näringsliv och tillväxt i Uddevalla.



Avdelningen för Hållbar tillväxt

Medverkar till att förverkliga kommunens vision om en god livsmiljö och ett gott näringslivsklimat.

Vi verkar för en positiv utveckling i de befintliga företagen och för att stimulera företagsamhet och entreprenörskap.

Kontakta oss gärna:

Anders Brunberg, chef, 0522-69 60 61
Sophie Carling, näringslivsutvecklare, 0522-69 61 53

Clas Mellby, näringslivsutvecklare, 0522-69 61 89

Anneli van Roijen, utvecklare, 0522-69 61 49

Helena Henriksson, utvecklare besöksnäring, 0522-69 84 71

Eller via mejl, fornamn.efternamn@uddevalla.se

Näringslivet i Uddevalla ges ut av Avdelningen för Hållbar tillväxt i Uddevalla kommun med sex nummer per år.

Ansvarig utgivare: Anders Brunberg, chef Avdelningen för Hållbar tillväxt

Redaktör: Maria Sjunnesson

Produktion: Avdelningen för Hållbar tillväxt Uddevalla kommun

De omvandlar dina kundfordringar till likvida medel

Byfjorden Finans AB startades som ett leasingbolag för drygt trettio år sedan. Under åren har man fått ytterligare två ben att stå på; inkasso och fakturaköp. Företaget grundades av Stig Plate men i dag är det hans son Jesper Plate som tagit över VD-rollen. Vi hälsar på i deras kontor på Norra Drottninggatan 28 i centrala Uddevalla.

Företaget grundades av Stig Plate som fortfarande är kvar som ägare och styrelseordförande. Jesper som är uppvuxen med företaget studerade ekonomi vid sidan av sin juristutbildning, innan han tog över ledningen av företaget.

Jesper berättar att Byfjorden Finans egentligen består av tre olika bolag, men att de arbetar som ett enda bolag. De har kunder över hela Sverige, men det är i Uddevalla med omnejd som de flesta kunderna finns.

- Vi vill gärna åka ut och besöka företagen, se vad de har för verksamhet och kontrollera att de verkar vara seriösa personer. Därför är det naturligt att vi fokuserar på företag i ett område inte allt för långt från Uddevalla, berättar Jesper.

LEASING, FAKTURAFINANSIERING OCH INKASSO

Trots att Byfjorden Finans från början var ett leasingbolag så är det fakturafinansiering som är deras största verksamhetsgren i dag. Jesper berättar att när fenomenet fakturaköp dök upp, ansågs det nästan lite fult att belåna kundfakturer. Det sågs ofta som ett tecken på att företaget hade problem. Han säger att den inställningen har förändrats och att det i dag ses som en finansieringsform bland alla andra.

”Våra kunder får loss pengarna direkt och behöver inte vänta på att slutkunden ska betala”

Fakturaköp innebär lite kortfattat att Byfjorden Finans tar över en eller flera fakturer från ett företag som sedan får betalt av Byfjorden Finans inom 24 timmar. Efter det skickar finansbolaget fakturan vidare till slutkunden som har 30 dagar på sig att betala.

- Vi brukar säga att vi omvandlar kundreskontra och kundfordringar till

likvida medel. Kunden får loss pengarna direkt och behöver inte vänta på att slutkunden ska betala, säger Jesper.

Eftersom Byfjorden Finans tredje ben är inkassoverksamheten, kan de även ta hand om nästa steg i de fall slutkunden inte betalar i tid. Den största delen av Byfjorden Finans inkassokunder har dock inte sålt sina fakturer, utan de vill bara ha hjälp att driva in kundfordringen när kunden inte har betalat. Jesper berättar att det händer att nya inkassokunder har en rejäl hög med gamla kundfordringar liggande som de inte haft tid eller ork att ta tag i, trots att det ibland handlar om ganska stora summor.

”De har en rejäl hög med gamla kundfordringar liggande som de inte haft tid eller ork att ta tag i”

FRAMTID, FÖRÄNDRING OCH STYRKOR

Jesper säger att Byfjorden Finans växer sakta men säkert och att deras förhoppning är att fortsätta med det. Han anser att mycket är sig likt i företaget och i branschen, men att vissa saker såklart har förändrats sedan starten. Framförallt ändrades mycket i och

med digitaliseringen som gjort bolagets arbete snabbare och mer effektivt. I dag använder de sig av flera IT system på olika sätt och kunderna kan numera logga in, skaffa sig information och sköta mycket själva om de vill.

Trots att mycket numera kan skötas digitalt, är det den personliga servicen som Jesper tror är en av deras främsta styrkor gentemot sina större konkurrenter. Personlig kontakt, service och flexibilitet.

- Vi är mycket mer flexibla än de stora bolagen. Passar en leasingförfråga eller ett fakturaköp inte in i deras mall så kan de inte göra så mycket, medan vi ofta kan hitta andra lösningar och lösa det, avslutar Jesper. ■

BYFJORDENS FINANS AB
Bolagsform: Aktiebolag
Registreringsår: 1987
Antal anställda: 12
Nettoomsättning (2018-12): 28 556 tkr
Dotterbolag: Collector Inkasso AB,
Värmlands Factoring Aktiebolag
Källa: www.allabolag.se (2020-01-07)



Jesper Plate har tagit över rollen som VD för Byfjordens Finans AB efter sin far Stig Plate som startade bolaget för trettio år sedan.

Företagandets utmaningar & risker

hjälpmedel & stöd

Enligt Ekonomifaktas senaste prognos fortsätter inbromsningen i ekonomin och de skriver att den senaste högkonjunkturen nu ligger bakom oss. Svenskt Näringsliv är inne på samma sak när de skriver att svensk konjunktur håller på att mattas av i ett pressmeddelande. Dessutom riskerar Brexit att påverka svenska företag oerhört mycket enligt Anna Stelling, chef för internationella och EU-frågor vid Svenskt Näringsliv.

I Ekonomifaktas prognos kan man läsa att utvecklingen i ekonomin vände nedåt under 2018 och att vi då gick in i en avmattningsfas som fortsatte under 2019. Det har gjort att högkonjunkturen enligt Ekonomifakta nu kommit till sin slutpunkt. De skriver också att BNP tillväxten historiskt sett brukar ligga på strax över två procent men att den under 2020 bedöms uppgå till endast lite drygt en procent.

Samtliga indikationer i Sverige pekar nedåt

och vi ser en väsentlig svagare konjunktur-utveckling och en stigande arbetslöshet säger Svenskt Näringslivs chefekonom Bettina Kashefi i ett pressmeddelande. Även svenska underleverantörer tror att vi är på väg in i en lågkonjunktur enligt Underleverantörsbarometern. I underleverantörsbarometern mäter Svensk Industriförening Sinf, med cirka 1 200 medlemsföretag, kvartalsvis stämningen bland de mindre och medelstora underleverantörerna till storföretagen.

Många talar alltså om en kommande lågkonjunktur och en tuffare tid för de svenska företagen. Oavsett om du tror att ditt företag kan komma att påverkas av en eventuell lågkonjunktur, av Brexit eller av något helt annat så kan det vara bra att vara förberedd och se till att ha så bra kontroll över företagets ekonomi som möjligt. Genom att ha kontroll är det lättare att upptäcka eventuella problem och varningstecken i tid för att hinna agera. Ju

tidigare man upptäcker eventuella risker desto mer tid finns det för att skaffa sig hjälp, i de lägen det behövs.

Ett steg i att vara förberedd om något skulle hända är att veta vilken hjälp som finns att få och vad man kan göra för att undvika eventuella risker. Som en hjälp på vägen har vi samlat lite information, tips och hjälpmedel som du som företagare kan använda dig av. Antingen för att ta dig igenom eventuella svårigheter eller för att undvika att hamna i ekonomiskt trubbel. Det handlar om allt från att få hjälp att driva in obetalda fakturor och hitta de bästa sättet att bokföra för just ditt företag, till att få koll på vilka nya lagar som tillkommit och vilka företag man ska passa sig för att göra affärer med. ■

Källor: ekonomifakta.se (2020-02-03)
fplus.se (2020-02-03)
sinf.se (2020-02-03)
svensktnaringsliv.se (2020-02-03)

Svensk Handel - råd, information och varningslista

På hemsidan svenskhandel.se ger arbetsgivarorganisationen Svensk Handel sina medlemmar råd och information vad gäller till exempel betalfrågor, arbetsrätt, säkerhet, e-handel och digitalisering.

En av de tjänster som Svensk Handel erbjuder är en varningslista som bland annat varnar för bluffakturor, företag med oseriösa försäljningsmetoder och företag som använder sig av erbjudanden och utskick som kan uppfattas som vilseledande.

På listan, som uppdateras löpande, finns för tillfället ca 160 företag som

Svensk Handel antingen varnar för eller uppmanar att man är uppmärksam på.

Svensk Handel skriver att man gör en samlad bedömning i varje enskilt fall. Till sin hjälp har de en rad kriterier som ligger till grund för publicering på listan. Bland kriterierna finns exempelvis följande punkter:

- Ett stort antal klagomål har inkommit mot företaget
- Företaget skickar en faktura utan att någon som helst kontakt har förekommit
- Företaget använder sig av vilseledande telefonsäljning

- Företagets produkter eller tjänster förekommer inte
- Företagets erbjudande är vilseledande
- Företagets namn ger upphov till förväxlingar

Det finns även en speciell säkerhetsapp som kan laddas ner med hela varningslistan, diverse säkerhetstips, krishanteringsstöd, varningar och diskussionsforum. Allt för handlarna ska känna sig extra trygga och säkra.

Källa: www.svenskhandel.se (2020-01-13)



Nya lagar och lagändringar

Många nya lagar och lagändringar trädde i kraft vid årskiftet. Nedan listar vi ett urval som kan vara extra bra för dig som företagare att känna till.

Arbetsrätt

- Anställningsskyddet förlängs tills arbetstagaren fyllt 68 år.
- Åldersgränsen för när inkomstgrundad ålderspension tidigast kan lämnas höjs.

Betalning och finansiering

- Skyldighet för kreditinstitut att tillhandahålla kontanttjänster.
- Krav på elektronisk betalning för rätt till rut- och rotavdrag.

Bolagsrätt

- Lägre kapitalkrav för privata aktiebolag.
- Fastighetsskatten för vattenkraftverk sänks till 0,5 procent av taxeringsvärdet.

Energi

- Sista delen av sänkningen av fastighetsskatten för vattenkraftverk enligt energioverenskommelsen.

Inkomstskatt

- Avskaffad värnskatt.
- Det förhöjda grundavdraget för personer som fyllt 65 år vid årets ingång förstärks.
- Allmänt avdrag för utländska socialförsäkringar och skattereduktion för allmän pensionsavgift.
- Skattereduktion för allmän pensionsavgift vid inkomst av annat förvärsarbete.

Internationellt

- Ändrade mervärdesskatteregler vid gränsöverskridande handel mellan företag.
- Avstånd med kupongskatt i vissa fall.
- Genomförande av regler om beskattning av inkomst från obeaktat fast driftställe i EU:s direktiv mot skatteundandraganden.
- Nya avståndsregler i vissa gränsöverskridande situationer samt ändring av regler om periodiseringsfonder och ersättningsfonder vid utflyttning.

Migration

- Nya regler om uppehållstillstånd för forskning och studier inom högre utbildning.

Miljö- klimat

- Förbättrat genomförande av avfallsdirektivet.

Straffrätt

- Skärpta straffrättsliga sanktioner mot företag.

Transporter

- Sänkt skatt på drivmedel.
- Övergångsregel i vägtrafikskattelagen.

Övrigt

- Reklamskatten sänks.
- Digitaliserade hyresförhandlingar.

Läs mer på foretagarna.se eller på data.riksdagen.se

Källa: www.foretagarna.se (2020-01-10)

Företagsakuten Fyrbodals

Företagsakuten Fyrbodals drivs av Almi Företagspartner Väst på uppdrag av Fyrbodals kommunalförbund. Uppdraget är att hjälpa etablerade företag i Fyrbodals som har hamnat i ekonomisk knipa. Rådgivningen är kostnadsfri och syftet är att i möjligaste mån förhindra konkurser samt att rädda arbetstillfällena.

Rådgivarna på Företagsakuten har alltid tystnadsplikt och kan bistå med sin kunskap, erfarenhet och kontaktnät. Carin Ramneskär som är rådgivare på Företagsakuten säger att det är viktigt att tröskeln är låg och att det ska vara lätt för företagen att få tag på Företagsakuten. Hon säger att deras mål är att de som kontaktar dem ska få den första kontakten inom 24 timmar.

- Ofta börjar vi med ett kort inledande samtal där man planerar en fortsättning. Ibland finns det ett mer akut behov. Då kan vi till exempel boka tid för ett längre telefonmöte senare samma dag, så att vi får en tydligare bild av problemet och vad vi kan göra åt det, säger Carin.

De flesta som kontaktar Företagsakuten är företagare med ett fåtal anställda som är ensamma i sin ledarroll och behöver någon att prata med. Ibland räcker det att

företagaren får prata om problemet för att han eller hon själv ska komma på en lösning, förklarar Carin. Vid vilken tidpunkt företagaren tar kontakt skiljer sig åt. En del har precis börjat få problem, medan andra tar kontakt väldigt sent i förloppet.

- Har det gått för långt kan det vara svårt för oss att göra något. Ju tidigare de hör av sig, desto bättre. Då finns fler möjligheter att koppla på vårt nätverk, säger Carin.

Carin berättar att det inte alltid handlar om ekonomiska problem. Ibland behöver man bara ett bollplank för att ta sig vidare. Hon säger att många arbetar så hårt och mycket att de inte själva kan se möjligheterna.

- Vi vill hjälpa företagaren upp på banan igen. Vi kan göra en handlingsplan, ringa fordringsägare, hjälpa till att förhandla, uppmuntra och finnas där som ett stöd för att företagaren inte ska känna att hon eller han är ensam, avslutar Carin.

VILL DU KOMMA I KONTAKT MED FÖRETAGSAKUTEN FYRBODAL?

Ring Carin Ramneskär på telefonnummer 070-625 12 08 eller besök almi.se/vast/foretag-i-ekonomisk-kris/

ANBUDSSKOLA ONLINE

Upphandlingsmyndighetens har en anbudsskola på sin hemsida. Där får du tips och information om vad du ska tänka på när du lämnar anbud i en upphandling och hur du utvecklas som anbudsgivare.

LÄS MER PÅ UPPHANDLINGSMYNDIGHETEN.SE



STÄRK DITT FÖRETAGS DIGITALA KOMPETENS UNDER 2020

WestKomp 0.1 är ett utbildningsprojekt som erbjuder företag inom besöksnäring och handel möjlighet att stärka sina digitala kompetenser genom korta intensivkurser. Alla kurser är kostnadsfria.

VÅRENS KURSER:

- 11 feb Content Marketing
- 26 feb Kampanjer på sociala medier
- 19 mars Digital Upphandling
- 22 april Digital Brottslighet

FÖR MER INFORMATION KONTAKTA: Ulrika Nöjd Bergman, 0522-69 61 38 ulrika.nojd-bergman@uddevalla.se

LÄS MER PÅ WESTUM.SE/WESTKOMP/





Daniel Linsten och JDG Revision AB vill gärna hjälpa företagare att sköta sin ekonomi på ett snabbare och smidigare sätt.

Så får du kontroll på riktigt

JDG Revision AB startades av Daniel Linsten i Uddevalla för nästan exakt 14 år sedan. Förutom sitt kontor på Torp har de även kontor i Kungshamn och under 2020 planerar de att öppna ett tredje kontor i Trollhättan. Företaget erbjuder både revision och redovisning vilket betyder att JDG kan hjälpa till hela vägen. Bokföring, bokslut och revision, allt på samma byrå.

Daniel Linsten är auktoriserad revisor och äger JDG Revision AB som har 15 anställda. Han berättar att de har många fullservicekunder, vilket betyder att de sköter allt, från fakturering och betalningar till färdigt bokslut och årsredovisning.

- En stor del av de som startar och driver företag i dag vill inte göra något själva när det gäller ekonomi och administration. De vill såklart ha kontroll och det kan de ha ändå. Med hjälp av våra digitala program kan de logga in och se hur företagets finansiella läge ser ut, när de vill och med mer aktuella siffror, säger Daniel.

Enligt Daniel kan deras kunder få ut mycket mer information via de digitala

verktygen som finns idag, jämfört med tidigare när företagaren ofta fick en balans- och resultatrapport med ett år gamla siffror. I dag räcker det i princip med en app i telefonen eller på en surfplatta för att direkt skaffa sig en överblick över företagets ekonomi.

"I dag räcker det med en app i telefonen för att direkt skaffa sig en överblick över företagets ekonomi"

SPARA TID MED DIGITALA VERKTYG

Det är många som fortfarande sköter sin bokföring själva eller tar hjälp av en familjemedlem. Så länge det sköts bra och bokförs regelbundet, så är det inget fel med det, menar Daniel. Problemet säger han, är att många inte gillar bokföring och egentligen inte vill hålla på med det. Då har de en tendens att göra det så sällan som möjligt, vilket leder till att man får mindre kontroll. Daniel påpekar hur viktigt det är att bokföra regelbundet för att ha en bra kontroll på sitt eget bolag, och inte bara göra det för att momsrapporten ska lämnas in.

Enligt Daniel är det även viktigt att fakturera ofta och att man som företagare

inte får glömma att bedöma värdet av sin egen tid. Han berättar att många företagare lägger mycket tid på administration och fakturering, tid då de kunde gjort värdefullare saker för företaget. I dag finns det många olika digitala lösningar och hjälpmedel som sparar tid både när det gäller bokföring och fakturering. Alla nya kunder hos JDG får utbildning och hjälp att komma igång med de program som JDG använder.

"Som företagare får man inte glömma att bedöma värdet av sin egen tid"

- Många sitter fortfarande och kopierar och sorterar i högar och plastfickor. Både när det gäller fakturor och buntar med handskrivna tidrapporter som ska summeras i olika projektm då tar det emot att fakturera. Det finns mycket snabbare och smidigare sätt att göra det på i dag, och det behöver inte kosta jättemycket pengar, säger Daniel.

ARBETAR UTFRÅN EGNA DEADLINES

Till skillnad från många andra i branschen så "jagar" man inte momstidpunkten på JDG utan man har ett annat arbetssätt där

man arbetar utifrån egna deadlines. När det här reportaget gjordes i mitten av januari hade de till exempel bokfört klart hela december för de flesta av sina kunder och påbörjat bokföringen för januari.

- Vi bokför januari i januari vilket är rätt häftigt. Det gör att kunden kan gå in och kontrollera sitt företags ekonomi när den bara är några veckor gammal, vilket gör stor skillnad. De ser vilka kunder som inte har betalat och de kan gå in i bokföringen och se hur det är bokfört. Där får de även en bra översikt med staplar och diagram som är lättare att förstå än de vanliga rapporterna. Då får företagaren kontroll på riktigt, förklarar Daniel. ■

TIPS!

JDG REVISION AB
 Bolagsform: Aktiebolag
 Registreringsår: 2005
 Antal anställda: 15
 Nettoomsättning (2019-12): 13 459 tkr
 Källa: www.allabolag.se (2020-01-27)
 och JDG Revision AB.

TIPS FRÅN DANIEL!

- Håll bokföringen uppdaterad.
- Fakturera ofta och ha kontroll på timmar och material.
- Bokför inte bara för allt momsen skall betalas in utan för att ha kontroll över ditt bolag.
- Betala skatt och moms först. De är absolut viktigaste att betala eftersom du som ägare blir personligt ansvarig för dem även om du har aktiebolag.
- Spara tid på att digitalisera bokföring och fakturering och lägg den tiden på mer värdefulla saker.
- Skaffa en bra byrårelation och en bra bankrelation från början.
- Be om hjälp innan det är för sent.
- Ha inte bara en stor kund. Går den omkull är risken att du också gör det.

Årets Näringslivsgala slog rekord

Fredagen den 23 januari gick den femte upplagan av Uddevalla Näringslivsgala av stapeln på Best Western Hotel Carla i Uddevalla. Galan arrangerades av organisationen Uddevalla Näringsliv och i år deltog 265 personer, vilket var nytt deltagarrekord. Fem pris plus ett hederspris delades ut under kvällen. Förutom att hylla pristagarna, mingla, äta och nätverka kunde galadeltagarna njuta av underhållning från tidigare Idol-vinnaren Chris Kläfford.

Foto: Golden Media



Årets Medarbetare - Moa Wingstedt, Best Western Hotel Carla.



Årets Företag - Dahlmans Kylteknik, Robert och Paula Dahlman tog emot priset från Anders Brunberg, Chef för Avdelningen Hållbar tillväxt, Uddevalla kommun.

PRISTAGARE NÄRINGSLIVSGALAN

Årets Medarbetare:
Moa Wingstedt, Best Western Hotel Carla

Årets Ledare:
Ellinor Forsberg, Uddevalla Energi

Årets Medlem:
Tarasso

Årets Företag:
Dahlmans Kylteknik

Årets Hållbara företag:
Länsförsäkringar

Hederspriset:
Lena Lilja, Mötesplats Riverside



Årets Hållbara företag - Länsförsäkringar, VD:n Henrik Mogart (andra från vänster) tog emot pris tillsammans med delar av sin personal. Med på bilden är också prisutdelarna Lotta Rahm och Patric Westdahl.



Årets Ledare - Ellinor Forsberg, Uddevalla Energi tillsammans med Conny Ringblom (tv) och Christer Jansson (th).



Årets Medlem - Tarasso. Priset mottogs av Ylva Dahl, Anchen Kull och Patrik Lindroth.



Årets Hederspris - Lena Lilja, Mötesplats Riverside tillsammans med Conny Ringblom (tv) och Svante Olsson (th).

KALENDARIUM

EVENEMANG

JOBBS & UTBILDNINGSMÄSSA

Tid: 27 februari, kl. 9-16

Plats: Agnebergshallen,
Uddevalla

Arr: Arbetsförmedlingen och
Uddevalla Kommun

INFORMATIONSTRÄFF

STARTA FÖRETAG

Tid: 10 mars, kl. 16-18

Plats: SEB, Kungsgatan 12,
Uddevalla

Arr: NyföretagarCentrum Väst
och Almi

INFORMATIONSTRÄFF

NY FÖRETAGARE

- ENSLIK FIRMA

Tid: 26 mars, kl. 17-20

Plats: Stadshuset, Trollhättan
Arr: Skatteverket

INFORMATIONSTRÄFF

FÖRETAGSFINANSIERING

Tid: 27 mars, kl. 8.30-12

Plats: Bohusläns museum,
Uddevalla

Föransökan krävs!

Arr: Uddevalla kommun och
Europa Direkt Fyrbodal,

INFORMATIONSTRÄFF

RÄKNA PÅ DIN AFFÄR

Tid: 2 april, kl. 16-19

Plats: Högskolecentrum,
Östergatan 18 Uddevalla

Arr: NyföretagarCentrum Väst
och Almi

BRANSCHTRÄFF

BYGGFIKA

Träff för bygg- och
fastighetsföretag

Tid: 27 april, kl. 10-12

Plats: Bohusläns
museum, Uddevalla

Arr: Uddevalla kommun

INFORMATIONSTRÄFF

SEMINARIUM OM CYBERSKYDD

Tid: 27 april, kl. 13-15

Plats: Västra Götalands-
regionen, Bergslagsgatan 2,
Göteborg

Föransökan krävs!

Arr: Teknikföretagen, Säker-
hets- och försvarsföretagen
och Västra Götalandsregionen

OBS!

INFO OM VÅRA AKTIVITETER:

[uddevalla.se/naringsliv/
aktivitetskalender](http://uddevalla.se/naringsliv/aktivitetskalender)

Nytt namn, samma näringslivsfokus

Från och med den 1 januari 2020 har Tillväxtavdelningen bytt namn och bildat Avdelningen för Hållbar tillväxt tillsammans med stora delar av den tidigare avdelningen för Strategisk samhällsplanering.

Vi har flyttat från Högskolecentrum Bohuslän till Stadshuset och vår nya besöksadress är Varvsvägen 1.

Ansvar för Högskolecentrum Bohuslän med lärocentrum och våra Yrkehögskoleutbildningar har flyttats över till Uddevalla Vuxenutbildning.

Avdelningen för hållbar tillväxt ansvarar för kommunens tillväxtarbete, samhällsplanering, näringslivsutveckling samt folkhälsoutveckling.

Avdelningens verksamhetsområden är:

- Samhällsplanering
- Näringslivsutveckling
- Hållbar utveckling
- Tillväxtprojekt
- Infrastruktur

Avdelningens ansvar omfattar även områdena översiktlig planering av användning av mark och vatten, kommunens energiplan och miljöledningssystem samt kommunens långsiktiga samhällsbyggnadsstrategi.

Vi kommer ha ett fortsatt starkt fokus på att positionera Uddevalla utanför kommunen genom att ingå i partnerskap, samverka eller leda regionala utvecklingsprojekt. Vi arbetar också för ständig utveckling och förbättring tillsammans med engagerade invånare, offentlig verksamhet och företagare.

Vår nya avdelning har nu ett ännu starkare fokus på Näringslivs-, infrastrukturs- och samhällsutveckling. Vi kommer även i fortsättningen arbeta för ett starkt näringsliv i kommunen!

KONTAKTA NÄRINGSLIVSGRUPPEN

Anders Brunberg, chef, 0522-69 60 61,
anders.brunberg@uddevalla.se

Sophie Carling, näringslivsutvecklare,
0522-69 61 53, sophie.carling@uddevalla.se

Clas Mellby, näringslivsutvecklare,
0522-69 61 89, clas.mellby@uddevalla.se

Anneli van Roijen, utvecklare, 0522-69 61 49,
anneli.vanroijen@uddevalla.se

Helena Henriksson, utvecklare besöksnäring,
0522-69 84 71, helena.henriksson@uddevalla.se

BÖRJA STUDERA I HÖST?

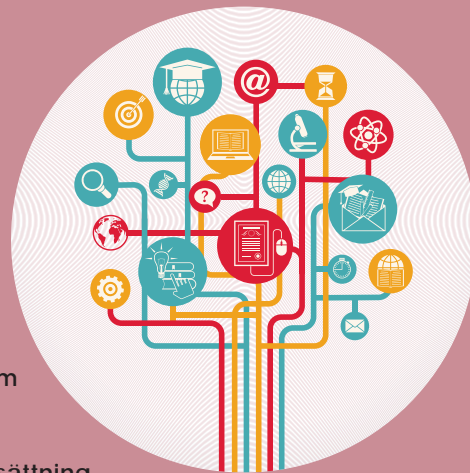
NIO YRKESHÖGSKOLEUTBILDNINGAR I UDDEVALLA HÖSTEN 2020

Högskolecentrum Bohuslän är sedan årskiftet en del av Uddevalla Vuxenutbildning. Inför hösten 2020 har Myndigheten för Yrkehögskolan beviljat fem utbildningar att starta i Uddevalla. Utöver dessa har fyra pågående utbildningar nya starter hösten 2020.

Uddevalla Vuxenutbildning erbjuder följande utbildningar hösten 2020:

- Digital Store Manager
- Skräddare
- Bygglovshandläggare
- Laborant
- E-Commerce Product manager
- Affärsutvecklare Besöksnäring & Turism
- Marin Serviceingenjör
- Operativ Digital Kommunikatör
- Stödpedagog inriktning funktionsnedsättning

Läs mer på hcb.se eller på uddevalla.se/utbildning-och-barnomsorg/vuxenutbildning.html



NÄSTA NUMMER AV NÄRINGSLIVET KOMMER I APRIL 2020